







## सम्पादकीय

## कामयाबी की राह पर स्थिरी

स्विगी की प्रारंभिक सार्वजनिक पेशकश को 1.14 गुना खुदारा सबस्क्रिप्शन हासिल हुआ। जबकि पात्र संस्थागत खरीदार क्षेत्र में करीब छह गुना सबस्क्रिप्शन प्राप्त हुआ। शेयर 8 फीसदी के प्रारंभिक पर सूचीबद्ध हुआ और दिन समाप्त होने से तभी वह इस्यू कीमत से कमों 17 फीसदी ऊपर था। 11,327 करोड़ रुपये के इस इस्यू में 6,828 करोड़ रुपये की मौजूदा इकट्ठी की विक्री की पेशकश के लिए 4,499 करोड़ रुपये की नई पूँजी शामिल थी। अलर्टमेंट के प्रतिलिपि वित्त विभाग ने इसे बात की तो डाक स्टोर (ताल्कलिक जरस्टर पूरा करने वाला थोरा स्टोर) विस्तार में करीब 26 फीसदी, ब्रांड प्रोमोशन में करीब 24.8 फीसदी और टेक तथा क्लाउड में 15.6 फीसदी तथा इनवर्टर्सीन वृद्धि (कारोबार खरीद तथा नए स्टोर खोलने) और सामान्य कॉर्पोरेट व्यय की फिर्फिंग के लिए 29.7 फीसदी राशि की बात कही गई है। इससे स्विगी की प्राथमिकतां स्पष्ट हैं, जबकि उसे पहुंच वाले बाजार में भी प्रतिस्पद्य का सामना करना पड़ सकता है। क्रिक्केट कॉर्मस एवं इस पर समय प्रभुता से ध्वनि दिया जा रहा है और कंपनी अपने विस्तार के लिए अधिग्रहण करने की तैयारी है।

स्विगी फॉड डिलिवरी के क्षेत्र की दो शीर्ष कंपनियों में से एक है और ई-कॉर्मस क्षेत्र की तीन मौजूदा बड़ी कंपनियों में से वह एक है। जोमैटो उसकी सीधी प्रतिटिंग्डी है जिसने ब्लिंकट का अधिग्रहण किया है और जो क्रिक्केट कॉर्मस क्षेत्र की आग्रही कंपनी चुकी है। क्रिक्केट-कॉर्मस में जेप्टो भी एक मत्तृवर्पुर्ण प्रतिटिंग्डी कंपनी है। जोमैटो और ब्लिंकट निलकं कई माहों में स्विगी और इंस्टास्टार्ट से आगे हैं। परन्तु स्विगी क्रिक्केट कंपनी के क्षेत्र में पहले करने वाली थी और वह जल्दी फॉड डिलिवरी की एक और नई ईर्षणी कंपनी बनने वाली है। 2018 से 2023 के बीच फॉड डिलिवरी और क्रिक्केट-कॉर्मस क्रमशः 42 फीसदी और 148-169 फीसदी के चक्रवृद्धि दर से बढ़ा। क्रम पहुंच वाले क्रिक्केट-कॉर्मस बाजार में इंस्टास्टार्ट दोबारा बाजार हिस्सेदारी की ओर तोड़ी है।

2024-25 की पहली तिमाही में स्विगी 32 शहरों में क्रिक्केट-कॉर्मस सेवा दे रही थी। इस अवधि में स्विगी के सक्रिय डॉक्टर स्टोर की संख्या 557 थी जबकि ब्लिंकट की 639। इस अवधि में बूल ऑड़र मूल्य के मानक पर और जेमेटो की बाजार हिस्सेदारी 64 फीसदी रही। स्विगी की ओर आसून ऑड़र मूल्य ब्लिंकट से कम है। इंस्टास्टार्ट का मार्जिन ऋणात्मक है जबकि ब्लिंकट मामूली रूप से धनात्मक है। फॉड डिलिवरी में जेमेटो की बाजार हिस्सेदारी पहली तिमाही में करीब 58 फीसदी रही। औसत ऑड़र तकरीबन एक जैसा रहा लिंकन रिपोर्ट का मार्जिन कम है। स्विगी की डाइन आउट सेवाएं 52 शहरों में हैं और यह क्षेत्र कुल ऑड़र मूल्य में दो फीसदी के नुकसान पर है। मार्जिन पहले ही कम है। जेमेटो ने वित्त वर्ष 24 में 12,114 करोड़ के राजस्व पर कर पश्चात 351 करोड़ रुपये का मुनाफ़ा देखा है। जिसका यो 3 फीसदी का शुद्ध मार्जिन दिखाता है। जबकि स्विगी को उसी वर्ष 11,634 करोड़ रुपये के राजस्व पर 2,350 करोड़ रुपये का नुकसान सहाया पड़ा। सकरकातक पहलू की बात करें तो स्विगी के पास एकोर्ट ऐप जो उपयोगिकर्ताओं को अधिक सहाय लगती है। सकरकातक ऑड़र मूल्य पर प्रति उपयोगिकर्ता मासिक खर्च जेमेटो से अधिक है।



## शहिस्यत

## बदता रजस्यान

नमस्कार साथियों हमारी आज की शहिस्यत को लैंगम के स्टार हैं, शानदार व जर्मीन से जुड़े हुए अईएस्एस अधिकारी नकारे शिवप्रसाद मदन। 1 जून सन 1986 को इनका जन्म महाराष्ट्र में हुआ शिक्षा बी.टेक कृषि इंजीनियरिंग एम.टेक (कृषि विद्युत एवं मरीनरी) से कर सिविल सेवा में जेमेटो की योजनाओं का लाभ आमजन तक पहुंचा रहे हैं। ये जो तस्वीर आप देख पा रहे हैं वे भीतव्यादा जिले में डोमेन पर के दौरान जिला केंटरेटर शिवप्रसाद एम नकारे की ही हैं।

कोविड के दौरान हल्की बुद्धांवादी के क्रम में देर रात हुई बारिश और कोरोना के बढ़ते मामलों की रोकथाम के लिए लगाए गए लॉकडाउन के बाद शिथित की जाकरी लेने साइकिल पर निकले थे नकारे। बेहद शानदार व्यक्तित्व के धनी हैं नकारे। इनके शानदार व्यक्तित्व के आज भी भीतव्यादा जिले जाना दार करती है। आज ये आयुक्त, आवाकारी विभाग एवं पदेन मन्त्रियों निषेध निदेशक, राजस्थान के लिए विद्युत एवं विनियोजन निगम रीको















